



麒典 AI

QIDIAN INTELLIGENT TECHNOLOGY

PROJECTS · SOLUTIONS · WORKING PROOF

项目案例与 方案实践集

16 个重点项目、方案与产品实践 | 58 项全量能力资产 | 技术方案索引

把每项实践的业务问题、系统方案、证据阶段和验证入口，放在同一条客户阅读链上。

先看 16 个重点实践，再看 58 项全景

覆盖面看得见，项目阶段也说得清

麒麟 AI 为制造、能源、金融、法律、零售等行业提供非标 AI 落地咨询与交付：把真实岗位里高频、易错、高成本的任务，拆成可实施、可验收、有人负责的 AI workflow。

16

重点项目、方案与产品实践

58

已完成来源、阶段与公开边界分账的实践资产

6

可在本地受控环境核验的体验入口

16 项速览

正在发生：双智能体(03) | 飞书人事(04) | 约束排产(05) | 能源方案(06)

深度方案：法律(07) | 银行(08) | 珠宝(09) | 供应链(10) | 礼赠(11) | AI+教育(12)

可验证系统：会议(13) | 面试(14) | 排产(15) | 知识(16) | 机会(17) | 经营异常(18)

项目实践

呈现真实客户问题、需求、专项方案与当前可验证交付。

深度方案实践

展示行业问题怎样拆到流程、数据、系统、权限、实施与验收。

可验证系统与原型

现场操作、制造异常、查看人工边界；模拟数据与真实服务链路明确分开。

全量能力全景

58 项按历史项目、行业研究、专项方案和产品实践分层呈现。

58 项怎样理解

每项都保留其真实身份与证据阶段。合同、上线、结果和公开授权完成后，相应条目继续升级为成果案例。

真实业务进入，按当前阶段展示

不提前写结果，但把已形成的需求、方案、系统与下一步讲透

项目实践 | 方案与服务设计

正在发生的项目

电力技术企业：销售与技术双智能体

把客户跟进、产品资料和技术答疑，变成销售与技术岗位每天都能调用的两个工作入口。

业务问题

销售沟通、机会状态和技术资料分散；客户一问到产品与方案细节，就需要跨岗位反复找人、找文件、辨版本。

项目动作

- 拆分销售获客与技术产品两类岗位任务
- 形成双智能体服务范围、技术方案与三个月服务计划
- 把客户承诺、报价和对外回复保留为人工确认

客户沟通/产品资料 → 信息整理与版本调用 → 跟进草稿/技术答疑 → 授权人员确认

已有证据

客户原始资料、需求会议纪要、技术方案与三个月服务计划已归档；服务合同处于文本准备阶段，签署与启动证据仍在补齐。

当前边界

当前展示需求、方案与服务设计；客户名称、商务状态及实施结果不在本页展示范围。

下一步：补齐签署与启动证据后，进入真实任务样本和岗位试运行。

真实业务进入，按当前阶段展示

不提前写结果，但把已形成的需求、方案、系统与下一步讲透

专项方案 | 实施准备

正在发生的项目

企业人事场景：飞书 AI 人事中台

把会议、招聘、面试、员工服务和人事协同，组织到一个可实施、可验收的飞书工作入口。

业务问题

人事信息散在表格、群聊和个人记录中；面试、会议与员工服务反复手工整理，关键判断缺少统一证据。

项目动作

- 形成五场景专项方案与 68 项任务 WBS
- 完成 45 日实施作战手册与交付边界
- 跑通会议纪要与面试辅助受控 Demo

真实资料/会议/面试记录 → 转写与结构化 → 证据区分 → 人事负责人确认 → 任务留痕

已有证据

专项方案、WBS、实施手册、受控本地 Demo 与联调记录已存在。

当前边界

当前展示专项方案、实施准备与受控 Demo；客户生产环境和实施结果不在本页展示范围。

下一步：以客户制度、岗位和真实脱敏样本建立验收基线，再决定实施范围。

真实业务进入，按当前阶段展示

不提前写结果，但把已形成的需求、方案、系统与下一步讲透

真实需求 | 专项方案

正在发生的项目

电力装备制造：约束驱动的智能排产

把计划员经验、设备产能、物料与交期约束，变成可解释、可调整、可回退的月度排产。

业务问题

计划依赖经验，订单、产能、设备、物料和工序约束难以同时计算；插单或停机后的取舍很难向管理层解释。

项目动作

- 基于现场排产需求完成专项技术方案
- 明确优化求解与智能体的职责边界
- 建设可制造冲突、审批拦截和版本回退的验证台

订单/资源/约束 → 可行性求解 → 甘特图与冲突解释 → 计划员调整 → 复核与发布

已有证据

现场需求材料、专项方案、能源排产验证台及 12/12 自动化测试。

当前边界

当前展示专项方案与模拟数据验证；客户目标规模、生产系统连接与并行试运行进入 POC 阶段验证。

下一步：取得正式需求与授权后，用客户脱敏数据做目标规模 POC 与并行试运行。

真实业务进入，按当前阶段展示

不提前写结果，但把已形成的需求、方案、系统与下一步讲透

需求接触 | 方案设计

正在发生的项目

能源企业：业务场景方案设计

从客户需求表进入，先把业务问题、数据条件、责任人和验收方式拆清，再决定系统范围。

业务问题

客户已经提出 AI 需求，但场景优先级、数据来源、系统接口和验收口径尚未形成可执行方案。

项目动作

- 接收需求表并进入方案设计
- 按业务价值、数据条件与风险拆分场景
- 预留知识、流程、系统集成与安全治理的共同底座

需求表 → 场景与角色澄清 → 数据/系统盘点 → 方案与实施边界 → 客户确认

已有证据

会谈记录可以确认已经收到需求表并在出方案。

当前边界

当前展示需求接触与方案设计阶段；客户身份、商务状态与实施结果不在本页展示范围。

下一步：完成需求原件和方案版本归档，再进入客户反馈与优先场景验证。

从行业问题拆到可实施方案

没有一套标准软件硬套所有行业，每个方案从真实业务结构开始

匿名专项方案

深度方案实践

法律服务：案件、合同与知识协同

让案件材料、合同条款、法条依据、时效节点和客户服务在权限与审计下协同。

业务问题

资料敏感、版本多、时效强；答案既要有依据，又不能跨案件、跨客户或越过律师判断。

项目动作

- 设计案件、合同、知识、时效与客户服务的岗位矩阵
- 按主体、案件和角色设计资料权限
- 把引用、人工复核、截止日期和审计记录写进流程

授权资料 → 检索与引用 → 草稿/风险提示 → 律师确认 → 留痕归档

已有证据

已形成具名定制提案，可证明业务拆解和方案设计深度。

当前边界

当前以匿名专项方案展示业务与技术设计；商务状态、部署范围和案件结果不在本页展示范围。

下一步：选择合同审查或案件资料整理作为首个受控验证场景。

从行业问题拆到可实施方案

没有一套标准软件硬套所有行业，每个方案从真实业务结构开始

匿名专项方案

深度方案实践

银行零售：客户经营与合规协同

把客户经营、厅堂协同、员工陪练、合规检查和管理复盘放进同一责任链。

业务问题

客户信息、产品知识和跟进动作分散；营销效率与合规要求必须同时满足，不能让 AI 自动越权推荐。

项目动作

- 拆分客户经理、厅堂、管理与合规岗位任务
- 设计知识、客户分层、陪练和经营驾驶舱
- 对产品推荐、客户承诺和外发设置人工确认

客户/产品/活动数据 → 机会与风险识别 → 沟通准备 → 授权人员确认 → 经营复盘

已有证据

已形成面向银行零售业务的具名定制提案。

当前边界

当前以匿名专项方案展示；生产数据接入、上线范围与客户结果进入后续验证。

下一步：从产品知识与员工陪练的脱敏场景开始，先验证权限和合规。

从行业问题拆到可实施方案

没有一套标准软件硬套所有行业，每个方案从真实业务结构开始

匿名专项方案

深度方案实践

珠宝零售：设计、销售与会员协同

把设计灵感、商品知识、客户偏好、销售跟进和库存条件组织成顾问式服务。

业务问题

高客单商品需要强专业解释和长期客户关系，商品、会员、库存和内容却常常分散在不同人员手中。

项目动作

- 设计商品知识、定制设计、会员经营和销售助理
- 把库存、价格和承诺留在真实系统与授权岗位
- 连接直播内容、到店服务和售后跟进

客户需求/商品资料 → 方案与内容准备 → 库存价格核对 → 销售确认 → 会员跟进

已有证据

已形成珠宝行业定制提案与业务模块设计。

当前边界

当前以匿名专项方案展示：真实商品、库存、上线范围与经营结果进入后续验证。

下一步：选一个真实品类，建立商品知识、顾问问答与跟进任务样本。

从行业问题拆到可实施方案

没有一套标准软件硬套所有行业，每个方案从真实业务结构开始

匿名专项方案

深度方案实践

双主体供应链：共享能力、分开权限

两家公司可以共享 AI 底座，但客户、采购、库存、物流和财务数据仍按主体隔离。

业务问题

业务协同需要跨公司看进度，数据治理又必须区分法人、客户、库存、合同和财务责任。

项目动作

- 拆分采购、仓储、物流、客服、财务与风控流程
- 设计双主体组织、数据和权限矩阵
- 明确跨主体查询、审批、回写和审计边界

分主体数据 → 授权视图 → 任务协同 → 主体负责人审批 → 分账留痕

已有证据

已形成双公司六业务线的具名定制提案。

当前边界

当前以匿名专项方案展示：真实主体、系统连接与跨公司数据协同进入后续验证。

下一步：先验证订单、库存和物流状态的只读协同，再评估回写。

从行业问题拆到可实施方案

没有一套标准软件硬套所有行业，每个方案从真实业务结构开始

匿名专项方案

深度方案实践

高端礼赠：关系、场景与履约协同

按客户关系、赠礼由头、品类条件、库存和履约组织服务，不把它做成普通商品问答。

业务问题

礼赠需求高度场景化，涉及预算、对象、时点、合规、冷链与履约，单纯推荐商品无法完成交易。

项目动作

- 设计客户关系、礼赠场景、品类与履约知识结构
- 把推荐草稿、库存核验、合规检查和人工确认分开
- 预留客户跟进与复购复盘

赠礼场景 → 需求澄清 → 组合建议 → 库存/合规核验 → 人工报价与履约

已有证据

已形成高端礼赠行业定制提案。

当前边界

当前以匿名专项方案展示；敏感品类单独做合规审查，经营结果进入真实运行后验证。

下一步：从非敏感品类建立可控商品知识与需求澄清样本。

从行业问题拆到可实施方案

没有一套标准软件硬套所有行业，每个方案从真实业务结构开始

内部创新项目

深度方案实践

AI+教育：品牌、课程与市场进入

不是先做一个课程名，而是把区域需求、品牌定位、课程产品和获客路径一起设计。

业务问题

AI 教育项目容易只堆工具和热点，缺少清晰人群、产品层级、交付标准和持续获客机制。

项目动作

- 完成区域市场与竞品研究
- 形成品牌迭代和三层产品架构
- 设计课程、活动、内容与线索承接的共同路径

市场研究 → 人群与问题 → 产品层级 → 内容/活动 → 线索与交付复盘

已有证据

已形成品牌研究、产品结构 with 项目档案。

当前边界

当前定位为自有品牌与产品创新实践，商业化结果进入真实用户运行后验证。

下一步：以真实用户反馈和首批产品运行数据验证定位与交付。

让客户亲手验证关键流程

能操作、能失败、能重置，模拟与真实服务边界清楚

真实本地服务链路

可验证系统与原型

会议纪要与行动项工作台

从真实语音进入，形成纪要、决定、建议和行动项，并在服务不可用时明确停止。

业务问题

会议记录耗时，决定、建议和待办容易混在一起；自动生成如果缺少真实输入会制造伪结果。

项目动作

- 接入真实语音转写与结构化报告服务
- 区分决定、建议和行动项责任
- 空输入返回 422，停服时显示明确错误

语音 → 转写 → 结构化纪要 → 人工确认 → 行动项

已有证据

HTTP 200/422 真服务证据、服务契约测试与浏览器停服验收。

当前边界

当前在受控本地环境启动服务；公网连续运行和客户生产系统接入属于下一发布阶段。

下一步：接入企业真实会议模板、权限和任务系统做 POC。

让客户亲手验证关键流程

能操作、能失败、能重置，模拟与真实服务边界清楚

真实本地服务链路

可验证系统与原型

AI 面试辅助工作台

用岗位要求、候选人材料和真实问答生成问题与证据化评价，最终决定留给面试官。

业务问题

通用题库缺少岗位针对性；简历内容、现场证据和未验证能力容易被混写成确定结论。

项目动作

- 根据 JD 与简历生成针对性问题
- 区分已验证、方法论描述和未验证项
- 空问答拦截，服务失败不生成伪评价

JD/简历 → 问题 → 真实问答 → 证据化评价 → 面试官确认

已有证据

问题与报告接口实操、空问答 422、停服失败契约 4/4。

当前边界

AI 提供辅助建议，录用决定由面试官负责；体验使用授权或脱敏资料。

下一步：用客户岗位胜任力模型和脱敏样本建立评价基线。

让客户亲手验证关键流程

能操作、能失败、能重置，模拟与真实服务边界清楚

模拟验证台

可验证系统与原型

能源排产约束验证台

让客户亲手插单、制造停机冲突、调整任务，并看到系统为什么禁止批准。

业务问题

排产方案如果只给一张甘特图，无法证明约束是否真实生效，也看不到业务取舍和人工责任。

项目动作

- 实现正常、急单与停机场景
- 支持任务调整、冲突解释、审批拦截与回退
- 固化功能、公开面与截图完整性测试

模拟订单/资源 → 排程 → 人工调整 → 约束复核 → 批准或拦截

已有证据

12/12 自动化测试；一键冲突实测硬约束 1、准时率 75%、延期 6 小时并禁止批准。

当前边界

当前使用模拟数据验证交互与约束；ERP、MES、设备连接和生产级能力进入客户 POC。

下一步：以客户脱敏数据验证目标规模、性能、规则和并行试运行。

让客户亲手验证关键流程

能操作、能失败、能重置，模拟与真实服务边界清楚

受控交互样板

可验证系统与原型

知识来源与版本治理

回答不只给结论，还要给来源、版本、权限和证据不足时的拒答。

业务问题

企业资料常有旧版、冲突与权限差异；只做问答会把错误版本和无依据内容包装得更像真的。

项目动作

- 预置版本、权限和冲突规则
- 对精确问题返回来源与版本
- 无匹配依据时拒答并交给资料责任人

问题 → 权限与版本核验 → 回答/拒答 → 证据 → 责任人

已有证据

公开面测试覆盖版本、权限、拒答和重置；浏览器实测无依据问题停止回答。

当前边界

当前是确定性受控样板，用于验证来源、版本、权限与拒答；客户知识库进入真实资料 POC。

下一步：接入客户资料责任链和真实高频问题测试集。

让客户亲手验证关键流程

能操作、能失败、能重置，模拟与真实服务边界清楚

受控交互样板

可验证系统与原型

客户机会与跟进协同

从信息补齐、内部草稿到人工确认和任务留痕，系统知道哪些承诺不能自动发。

业务问题

客户跟进容易遗漏，AI 草稿又可能擅自写价格、免费范围、周期和结果承诺。

项目动作

- 设计机会信息与缺口检查
- 生成仅供内部预览的沟通草稿
- 价格、期限和结果承诺二次拦截，确认后只建演示任务

机会信息 → 缺口补齐 → 内部草稿 → 人工确认 → 跟进任务

已有证据

公开面测试与浏览器实测覆盖未准备禁止确认、承诺拦截、重置和留痕。

当前边界

当前使用模拟客户数据，生成内部草稿和演示任务；CRM 连接与真实外发进入授权 POC。

下一步：接入客户现有 CRM/飞书表格，先做只读同步和人工确认。

让客户亲手验证关键流程

能操作、能失败、能重置，模拟与真实服务边界清楚

受控交互样板

可验证系统与原型

经营异常追溯与任务闭环

从指标口径和异常证据进入，把待核假设变成有人、有日期、有动作的责任任务。

业务问题

管理看板能看到异常，却容易把相关性直接写成原因，后续也没有明确责任人和复盘动作。

项目动作

- 展示指标口径、来源和异常明细
- 把原因保留为待核假设
- 责任人、日期和核验动作齐全后才创建待核验任务

指标异常 → 证据与假设 → 责任人/日期/动作 → 待核验任务 → 复盘

已有证据

公开面测试和浏览器实测覆盖假设边界、必填责任项、重置与 0 控制台错误。

当前边界

当前使用模拟经营数据验证责任闭环；企业指标、明细与系统连接进入客户 POC。

下一步：接入客户指标字典、明细来源和真实复盘机制。

技术方案索引：从业务到验收

每项实践都能回到输入、系统能力、已有材料和下一验证面

方案主题	核心输入	系统能力	当前可展示材料	下一验证
销售与技术双智能体	客户/产品资料、机会记录	岗位智能体、知识版本、人工确认	需求纪要、技术方案、服务计划	真实任务 POC
飞书 AI 人事中台	制度、岗位、会议、简历与面试	飞书入口、工作流、权限、报告服务	专项方案、68项WBS、45日手册、Demo	客户样本与环境
约束驱动智能排产	订单、设备、物料、工序、人员、交期	约束建模、优化求解、甘特图、审批回退	专项方案、验证台、12项测试	目标规模 POC
能源企业场景方案	需求表、业务流程、数据与系统清单	场景排序、共同底座、实施与验收设计	会谈记录、方案设计中	需求原件与反馈
法律服务协同	案件、合同、法条、时效、客户资料	权限知识库、引用、工作流、审计	定制提案	单场景受控验证
银行零售协同	客户、产品、活动、合规规则	客户经营、陪练、合规、驾驶舱	定制提案	脱敏知识与陪练
珠宝零售协同	商品、会员、库存、内容与售后	商品知识、销售助理、内容与跟进	定制提案	单品类样本
双主体供应链	订单、采购、库存、物流、财务	主体隔离、授权视图、审批与分账	定制提案	只读数据验证

统一技术方案硬闸

正式方案必须覆盖：现状与目标、业务流程、角色与人工责任、数据与资料、模型/规则/求解、系统集成、权限与安全、实施计划、测试验收、运维成本、异常与回退。只列功能点不能进入技术方案库。

技术方案索引：从业务到验收

每项实践都能回到输入、系统能力、已有材料和下一验证面

方案主题	核心输入	系统能力	当前可展示材料	下一验证
高端礼赠协同	客户关系、场景、商品、库存与履约	需求澄清、组合建议、合规、人工报价	定制提案	非敏感品类样本
AI+教育项目	区域市场、用户、课程、内容与线索	研究、品牌、产品架构、运营复盘	品牌与产品项目档案	真实用户验证
会议纪要工作台	语音、会议上下文	ASR、结构化报告、人工确认、停服失败	真服务与HTTP证据	企业模板与任务系统
AI面试辅助	JD、简历、真实问答	问题生成、证据评价、人工决定	真服务与4项契约测试	岗位胜任力基线
能源排产验证台	模拟订单、资源和约束	排程、冲突、调整、审批、回退	12项自动测试与截图证据	客户数据 POC
知识版本治理	预置资料、版本和权限	精确匹配、来源、拒答、责任人	受控交互样板	真实问题测试集
客户机会协同	模拟机会与沟通缺口	草稿、承诺拦截、人工确认、任务	受控交互样板	CRM只读同步
经营异常闭环	模拟指标、明细与假设	证据、待核假设、责任任务、复盘	受控交互样板	指标字典与明细源

统一技术方案硬闸

正式方案必须覆盖：现状与目标、业务流程、角色与人工责任、数据与资料、模型/规则/求解、系统集成、权限与安全、实施计划、测试验收、运维成本、异常与回退。只列功能点不能进入技术方案库。

不同项目，共用一套交付底座

从需求到运行，不把 AI 当成独立聊天窗口

01 业务与责任

问题、岗位、流程、频次、价值、风险、责任人和验收口径

02 数据与知识

来源、版本、质量、权限、更新责任、保留周期和可用样本

03 模型与规则

大模型、确定性规则、优化求解、工具调用和人工判断的职责分工

04 系统与集成

员工入口、管理入口、移动端、API、数据库、飞书/企微、ERP/MES/CRM

05 安全与失败

最小权限、审批、日志、超时、降级、人工接管、幂等、回退和备份

06 实施与运营

样本基线、POC、并行试运行、培训、管理员、成本、复盘和持续迭代

对客户而言，这意味着什么

交付的不是一个黑盒，而是一套从业务责任到运营复盘都能看清、能干预、能迭代的系统：谁为结果负责、数据从哪里来、系统何时必须停下、后续怎样持续优化，都有明确答案。

麒麟的判断标准

真实岗位能使用，异常会停下，关键决定有人负责，运行过程能复查，结果能够验收。

58 项项目、方案与产品化实践全景

全部保留、分层呈现；新增项目继续进入同一底账

本页用于展示能力覆盖。具名客户、结果数据、系统截图和评价在取得对应证据与授权后，继续升级进入重点成果案例。部分行业条目基于公开行业资料，经麒麟典重新研究、拆解与方案化后收录，不代表已交付客户成果；对外使用遵循来源与授权边界。★ 标记项已在第 3—12 页重点展开；六项可验证系统与原型另见第 13—18 页。

#	实践主题	当前身份
01	文化行业 TikTok 编导智能系统	早期项目实践·待原件核证
02	地域农产品 AI 获客体系	行业研究与方案资产
03	企业培训方案生成与营销智能体	早期项目实践·待原件核证
04	消费品牌多智能体协同体系	行业研究与方案资产
05	机床制造新媒体内容中台	早期项目实践·待原件核证
06	留学服务 AI 业务协同平台	早期项目实践·待原件核证
07	文娱空间 AI 运营协同	行业研究与方案资产
08	律所知识与案件协同助手	行业研究与方案资产
09	家族办公室知识与客户服务方案	行业研究与方案资产
10	大健康企业 AI 营销与客户协同	行业研究与方案资产
11	电商公司 A：电商平台 AI 智能运营与获客转化系统	行业研究与方案资产
12	电商公司 B：垂直电商 AI 端到端数字化转型	行业研究与方案资产
13	电商公司 C：社交电商 AI 私域流量运营与裂变增长系统	行业研究与方案资产
14	跨境电商公司 A：AI 多语言运营与全球市场拓展方案	行业研究与方案资产
15	跨境电商公司 B：跨境品牌 AI 数字化营销与 DTC 独立站系统	行业研究与方案资产
16	跨境电商公司 C：AI 供应链管理与智能补货系统	行业研究与方案资产
17	快消公司 A：AI 全渠道营销与消费者洞察平台	行业研究与方案资产
18	快消公司 B：AI 智能生产与供应链协同系统	行业研究与方案资产
19	教育公司 A：AI 智能招生与学员管理系统	行业研究与方案资产
20	教育公司 B：在线教育 AI 智能教学与内容生产系统	行业研究与方案资产

58 项项目、方案与产品化实践全景

全部保留、分层呈现；新增项目继续进入同一底账

本页用于展示能力覆盖。具名客户、结果数据、系统截图和评价在取得对应证据与授权后，继续升级进入重点成果案例。部分行业条目基于公开行业资料，经麒麟重新研究、拆解与方案化后收录，不代表已交付客户成果；对外使用遵循来源与授权边界。★ 标记项已在第 3—12 页重点展开；六项可验证系统与原型另见第 13—18 页。

#	实践主题	当前身份
21	服装公司：AI 智能设计与供应链快反系统	行业研究与方案资产
22	物业公司：智慧物业 AI 社区管理与服务升级方案	行业研究与方案资产
23	汽车公司：汽车经销商 AI 智能销售与客户运营系统	行业研究与方案资产
24	饮料公司：AI 智能营销与渠道管理系统	行业研究与方案资产
25	医疗公司：医疗机构 AI 智能导诊与患者服务系统	行业研究与方案资产
26	服饰电商“金牌客服与销售助理”	行业研究与方案资产
27	城商行“智能风控与合规官”	行业研究与方案资产
28	汽车零部件工厂“智能调度与质检官”	行业研究与方案资产
29	便利店品牌“总部智能巡检助手”	行业研究与方案资产
30	私立医院“智能门诊助理与科研伙伴”	行业研究与方案资产
31	物业公司“24 小时智慧管家”	行业研究与方案资产
32	三方物流“智能调度与客服”	行业研究与方案资产
33	在线教育平台“AI 辅导老师与学情分析师”	行业研究与方案资产
34	融媒体中心“AI 采编发一体助手”	行业研究与方案资产
35	政务服务中心“AI 导办员与政策专员”	行业研究与方案资产
36	服装零售数字员工案例	行业研究与方案资产
37	制造业效率提升样板	行业研究与方案资产
38	零售电商增长样板	行业研究与方案资产
39	教育服务运营样板	行业研究与方案资产
40	销售跟进助手案例框架	行业研究与方案资产

58 项项目、方案与产品化实践全景

全部保留、分层呈现；新增项目继续进入同一底账

本页用于展示能力覆盖。具名客户、结果数据、系统截图和评价在取得对应证据与授权后，继续升级进入重点成果案例。部分行业条目基于公开行业资料，经麒麟典重新研究、拆解与方案化后收录，不代表已交付客户成果；对外使用遵循来源与授权边界。★ 标记项已在第 3—12 页重点展开；六项可验证系统与原型另见第 13—18 页。

#	实践主题	当前身份
41	内容生产系统案例框架	行业研究与方案资产
42	T0 智能客服 + 基础知识库快速验证	行业研究与方案资产
43	销售跟进 + RAG + 双平台集成成长项目	行业研究与方案资产
44	内容生产系统	行业研究与方案资产
45	企业知识中台 / RAG 平台	行业研究与方案资产
46	数据报表自动化 / 管理驾驶舱	行业研究与方案资产
47	年度 AI 陪伴计划	行业研究与方案资产
48	医院 AI 应用全场景方案与连锁诊所改造	行业研究与方案资产
49	★ 律所 AI 化整体方案	项目与专项方案实践
50	★ 银行零售业务 AI 化方案	项目与专项方案实践
51	★ 珠宝企业 AI 化整体方案	项目与专项方案实践
52	★ 双主体供应链 AI 化整体方案	项目与专项方案实践
53	★ 高端礼赠企业 AI 化整体方案	项目与专项方案实践
54	★ AI+教育品牌与产品项目	产品与品牌实践
55	★ 企业人事场景飞书 AI 中台	项目与专项方案实践
56	★ 电力技术企业 AI 落地服务	项目与专项方案实践
57	★ 电力装备制造智能排产系统	项目与专项方案实践
58	★ 能源企业 AI 业务场景方案	项目与专项方案实践

从一个真实问题开始

先做判断，再做一个能验收的最小验证

带来问题	一项反复发生、成本高、容易出错或影响客户体验的真实任务
带来样本	一组真实或脱敏资料、数据、规则和现有做法
明确责任	谁使用、谁确认、哪些动作不能自动化、什么结果才算通过
现场验证	看正常路径，也看资料缺失、接口失败、权限不足和人工接管



预约一次项目研判或 Demo

带着一个真实业务问题来。我们先判断它值不值得做、数据和系统是否具备条件、第一阶段怎样验收，再决定后续投入。

方法参考：IBM Case Studies、IBM Artefact、Palantir Impact、Palantir Bank Digitization、Palantir Task Prioritization、Accenture AI Refinery。客户案例、专项方案、Demo 与行业研究均按各自证据阶段表达。

事实截止：2026-07-12 | 版本：V1.0 | 沈阳麒典智能科技有限公司